

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Б1.О.11.02
(индекс дисциплины)

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Проектная деятельность 2

(наименование дисциплины)

по направлению подготовки (специальности)
09.03.03 Прикладная информатика

направленность (профиль)/специализация
Разработка социальных и экономических информационных систем

Форма обучения: очная

Год набора: 2020

Общая трудоемкость: 1 ЗЕ

Распределение часов дисциплины по семестрам

Семестр	2	Итого
Форма контроля	Зачет с оценкой	
Вид занятий		
Лекции	2	2
Лабораторные	-	-
Практические	-	-
Руководство: курсовые работы (проекты) / РГР	-	-
Промежуточная аттестация	0,25	0,25
Контактная работа	2,25	2,25
Самостоятельная работа	33,75	33,75
Контроль	-	-
Итого	36	36

Рабочую программу составил(и):

Старший преподаватель, Каргина Е.В.

(должность, ученое звание, степень, Фамилия И.О.)

(должность, ученое звание, степень, Фамилия И.О.)

Рецензирование рабочей программы дисциплины:

☒

Отсутствует

☐

Рецензент

(должность, ученое звание, степень, Фамилия И.О.)

Рабочая программа дисциплины составлена на основании ФГОС ВО и учебного плана направления подготовки (специальности)

09.03.03 Прикладная информатика

Срок действия рабочей программы дисциплины до «31» августа 2024 г.

СОГЛАСОВАНО

Заведующий кафедрой / руководитель департамента / директор (руководитель) центра
"Прикладная математика и информатика"

«__» _____ 20__ г.

(подпись)

О.М. Гущина

(И.О. Фамилия)

УТВЕРЖДЕНО

На заседании
института финансов, экономики и управления

(протокол заседания № 1 от «29» августа 2019 г.,
актуализация: протокол заседания № 1 от «28» августа 2020 г.,
актуализация: протокол заседания № 1 от «26» августа 2021 г.,
актуализация: протокол заседания № 1 от «31» августа 2022 г.).

1. Цель освоения дисциплины

Цель освоения дисциплины – формирование у обучающихся системных представлений и опыта применения методов, технологий и форм организации проектной деятельности, а также знаний, практических навыков решения задач в области маркетингового аппарата и управления инновациями.

2. Место дисциплины в структуре ОПОП ВО

Дисциплины и практики, на освоении которых базируется данная дисциплина: Проектная деятельность 1.

Дисциплины и практики, для которых освоение данной дисциплины необходимо как предшествующее: Проектная деятельность 3, Проектная деятельность 4, Проектная деятельность (продвинутый уровень) 1, Проектная деятельность (продвинутый уровень) 2.

3. Планируемые результаты обучения

Формируемые и контролируемые компетенции (код и наименование)	Индикаторы достижения компетенций (код и наименование)	Планируемые результаты обучения
УК-3 Способен осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль в команде	УК-3.1. Знает типологию и факторы формирования команд, способы социального и межкультурного взаимодействия	Знать: типологию и факторы формирования команд, способы социального и межкультурного взаимодействия
		Уметь: применять факторы формирования команд, способы социального взаимодействия
		Владеть: навыками применения факторов формирования команд, способов социального взаимодействия
	УК-3.2. Умеет действовать в духе сотрудничества; принимать решения с соблюдением этических принципов их реализации; проявлять уважение к мнению и культуре других; определять цели и работать в направлении личностного, образовательного и профессионального роста	Знать: принципы сотрудничества; личностного, образовательного и профессионального роста
		Уметь: принимать решения с соблюдением этических принципов их реализации; проявлять уважение к мнению и культуре других; определять цели и работать в направлении личностного, образовательного и профессионального роста
		Владеть: навыками действовать в духе сотрудничества; принимать решения с соблюдением этических принципов их реализации; проявлять уважение к мнению и культуре других; определять цели и работать в направлении личностного, образовательного и

Формируемые и контролируемые компетенции (код и наименование)	Индикаторы достижения компетенций (код и наименование)	Планируемые результаты обучения
		профессионального роста
	УК-3.3. Владеет навыками распределения ролей в условиях командного взаимодействия; методами оценки своих действий, планирования и управления временем	Знать: принципы распределения ролей в условиях командного взаимодействия; методы оценки своих действий, планирования и управления временем
		Уметь: распределять роли в условиях командного взаимодействия; применять методы оценки своих действий, планирования и управления временем
		Владеть: навыками распределения ролей в условиях командного взаимодействия; методами оценки своих действий, планирования и управления временем
ОПК-9 Способен принимать участие в реализации профессиональных коммуникаций с заинтересованными участниками проектной деятельности и в рамках проектных групп	ОПК-9.1. Знает инструменты и методы коммуникаций в проектах; модели коммуникаций в проектах; технологии межличностной и групповой коммуникации в деловом взаимодействии, технологии подготовки и проведения презентаций	Знать: инструменты и методы коммуникации в проектах; межличностной и групповой коммуникации в деловом взаимодействии, технологии подготовки и проведения презентаций
		Уметь: применять методы коммуникаций в проектах; межличностной и групповой коммуникации в деловом взаимодействии, технологии подготовки и проведения презентаций
		Владеть: навыками применения методов коммуникаций в проектах; межличностной и групповой коммуникации в деловом взаимодействии, технологии подготовки и проведения презентаций
	ОПК-9.2. Умеет осуществлять взаимодействие с заказчиком в процессе реализации проекта; принимать участие в командообразовании и развитии персонала	Знать: правила и принципы взаимодействия с заказчиком в процессе реализации проекта
		Уметь: осуществлять взаимодействие с заказчиком в процессе реализации проекта; принимать участие в командообразовании и развитии персонала
		Владеть: навыками взаимодействия

Формируемые и контролируемые компетенции (код и наименование)	Индикаторы достижения компетенций (код и наименование)	Планируемые результаты обучения
		с заказчиком в процессе реализации проекта; участия в командообразовании и развитии персонала
	ОПК-9.3. Владеет навыками проведения презентаций, переговоров, публичных выступлений	Знать: правила и принципы проведения презентаций, переговоров, публичных выступлений
		Уметь: проводить презентации, переговоры, публичные выступления
		Владеть: навыками проведения презентаций, переговоров, публичных выступлений

4. Структура и содержание дисциплины

Модуль (раздел)	Вид учебной работы	Наименование тем занятий (учебной работы)	Семестр	Объем, ч.	Баллы	Интерактив, ч.	Формы текущего контроля (наименование оценочного средства)
Модуль 1. Маркетинг для стартапа Модуль 2. Бизнес-модель проекта	Лек	Организация ПД в ТГУ. Формирование оценки по курсу. Краткий обзор основного материала курса: Модуль 1. Маркетинг для стартапа. Модуль 2. Бизнес-модель проекта	2	2	0	-	-
	СР	Курс в СДО «Росдистант»: Тема 1. Маркетинг нового времени Тема 2. Инструменты анализа и оценки потенциала рынка Тема 3. Customer Development Тема 4. РоС Тема 5. Жизненный цикл продукта Тема 6. MVP и тестирование Тема 7. Управление стоимостью Тема 8. Как сделать MVP в ВУЗе? Тема 9. Продакт-менеджмент Тема 10. Уникальное торговое предложение	2	33,75	100		Промежуточный тест 1-10 Задание Вопросы для учебника Итоговый тест
	ПА	Промежуточная аттестация	2	0,25	-	-	
Итого:				36	100		

Схема расчета итогового балла

Итоговая оценка по дисциплине выставляется на основании суммы набранных баллов.

5. Образовательные технологии

С целью формирования компетенций у студентов в учебном процессе используются дистанционные технологии обучения.

6. Методические указания по освоению дисциплины

В ходе лекционных занятий необходимо вести конспектирование учебного материала.

Самостоятельная работа студентов по дисциплине осуществляется с целью углубления, расширения, систематизации и закрепления полученных теоретических знаний, формирования умений использовать нормативную, правовую, справочную документацию и специальную литературу, развития познавательных способностей и активности студентов, а также формирования самостоятельного мышления, способностей к саморазвитию, самосовершенствованию и самореализации, развития исследовательских умений.

7. Оценочные средства

7.1. Паспорт оценочных средств

Семестр	Код контролируемой компетенции (или ее части)	Наименование оценочного средства
2	УК-3 ОПК-9	Вопросы к зачету с оценкой Промежуточный тест 1-10 Задание Вопросы для учебника Итоговый тест

7.2. Типовые задания или иные материалы, необходимые для текущего контроля

7.2.1 Промежуточный тест

Типовые примеры заданий

Промежуточный тест 1

Задание №1

Какие основные задачи маркетинговых исследований стремится решить маркетолог, исследуя спрос?

Выберите несколько из 5 вариантов ответа:

1)	Прогноз спроса
2)	Оценка реального состояния спроса
3)	Управление спросом и его стимулирование
4)	Изучение проблемы сбыта
5)	Опережение конкурентов

Промежуточный тест 2

Задание №2

Укажите этапы, характерные для маркетинговых исследований, целью которых является формирование решения обозначенной маркетинговой проблемы.

Выберите несколько из 5 вариантов ответа:

1)	Изучение самой проблемы
2)	Сбор данных по проблеме

3)	Сегментирование рынка
4)	Исследование способов продвижения товаров
5)	Исследование товаров и цен

Промежуточный тест 3

Задание №3		
Укажите этапы, характерные для маркетинговых исследований, целью которых является изучение самой проблемы.		
Выберите несколько из 4 вариантов ответа:		
1)	<input type="checkbox"/>	Сбор данных по проблеме
2)	<input type="checkbox"/>	Сегментирование рынка
3)	<input type="checkbox"/>	Изучение каналов распределения произведенной продукции
4)	<input type="checkbox"/>	Анализ возможных причин возникновения проблемы

Задание №4		
Укажите элементы методологического раздела программы маркетинговых исследований.		
Выберите несколько из 4 вариантов ответа:		
1)	<input type="checkbox"/>	Сроки проведения
2)	<input type="checkbox"/>	Определение основных целей и задач исследования
3)	<input type="checkbox"/>	Стоимость исследования
4)	<input type="checkbox"/>	Описание рабочих гипотез

Задание №5		
Укажите элементы рабочего плана программы маркетинговых исследований		
Выберите несколько из 4 вариантов ответа:		
1)	<input type="checkbox"/>	Этапы
2)	<input type="checkbox"/>	Сроки проведения
3)	<input type="checkbox"/>	Описание рабочих гипотез
4)	<input type="checkbox"/>	Стоимость исследования

Промежуточный тест 4

Задание №6		
Укажите элементы методического раздела программы маркетинговых исследований.		
Выберите несколько из 4 вариантов ответа:		
1)	<input type="checkbox"/>	Этапы
2)	<input type="checkbox"/>	Сроки проведения
3)	<input type="checkbox"/>	Аргументированное описание конкретных методов сбора данных
4)	<input type="checkbox"/>	Аргументированное описание конкретных методов анализа данных

Задание №7		
Укажите виды отчетных материалов по результатам маркетинговых исследований.		
Выберите несколько из 4 вариантов ответа:		
1)	<input type="checkbox"/>	Основной аналитический отчет

2)	Выписка
3)	Краткий отчет (резюме)
4)	Акт выполненных работ

Промежуточный тест 5

Задание №8	
Укажите критерии выбора источников информации для маркетинговых исследований.	
Выберите несколько из 6 вариантов ответа:	
1)	Объем
2)	Достоверность
3)	Ценность информации
4)	Насыщенность
5)	Открытость
6)	Конфиденциальность

Задание №9	
Данный критерий позволяет выработать «доверительное управленческое решение» при выборе источников информации для маркетинговых исследований.	
Выберите один из 4 вариантов ответа:	
1)	Ценность информации
2)	Достоверность
3)	Насыщенность
4)	Объем

Задание №10	
Данный критерий отражает степень доступности информации при маркетинговых исследованиях.	
Выберите один из 4 вариантов ответа:	
1)	Ценность информации
2)	Достоверность информации
3)	Насыщенность информации
4)	Открытость информации

Промежуточный тест 6

Задание №11	
Данный критерий облегчает восприятие получаемой информации при маркетинговых исследованиях.	
Выберите один из 4 вариантов ответа:	
1)	Открытость информации
2)	Достоверность информации
3)	Насыщенность информации

4)	Ценность информации
----	---------------------

Промежуточный тест 7

Задание №12	
По признаку периодичности поступающая информация бывает	
Выберите несколько из 4 вариантов ответа:	
1)	постоянной
2)	переменной
3)	динамической
4)	эпизодической

Промежуточный тест 8

Задание №13	
По назначению маркетинговая информация бывает	
Выберите несколько из 5 вариантов ответа:	
1)	справочной
2)	рекомендательной
3)	основной
4)	сигнальной
5)	регулирующей

Задание №14	
По характеру обработки маркетинговая информация бывает	
Выберите несколько из 4 вариантов ответа:	
1)	первичной
2)	дифференцированной
3)	вторичной
4)	производной

Промежуточный тест 9

Задание №15	
Какой термин произошел от греческого слова, в переводе означающего «основание» или «предположение»?	
Выберите один из 4 вариантов ответа:	
1)	Гипотеза
2)	Гипотенуза
3)	Теория
4)	Прогноз

Задание №16	
Укажите возможные направления обоснования гипотезы.	

Выберите несколько из 5 вариантов ответа:	
1)	Теоретическое
2)	Практическое
3)	Эмпирическое
4)	Рациональное
5)	Нерациональное

Промежуточный тест 10

Задание №17	
Уникальное торговое предложение - это ...	
Выберите один из 4 вариантов ответа:	
1)	это термин, который предлагает стратегию продвижение товара путем выделения его специфических особенностей, которые имеет преимущество перед конкурентами
2)	особая маркетинговая стратегия, направленная на стимулирование сбыта товаров и услуг посредством оптимизации маркетинговых коммуникаций
3)	искусство составления и формулирования продающих текстов и рекламных слоганов
4)	процесс придания товару, продукту, услуге, специфических свойств и особенностей с целью максимизации прибыли

Задание №18	
Чему изначально противопоставлялась концепция уникального торгового предложения?	
Выберите один из 4 вариантов ответа:	
1)	витринной рекламе
2)	ложной рекламе
3)	назойливой рекламе
4)	массовой рекламе

Краткое описание и регламент выполнения

Тестирование проводится по изученному в рамках самостоятельной работы студента материалу на компьютере. К тестированию допускаются все студенты. Студент выполняет все предложенные задания, система выставляет за них баллы автоматически пропорционально правильным ответам.

Критерии оценки:

Формы текущего контроля	Критерии и нормы оценки
Промежуточный тест 1	3 балла – 100% верных ответов. 0 баллов – 0% верных ответов. Баллы выставляются пропорционально количеству верных ответов.
Промежуточный тест 2	3 балла – 100% верных ответов. 0 баллов – 0% верных ответов. Баллы выставляются пропорционально количеству верных ответов.
Промежуточный тест 3	3 балла – 100% верных ответов. 0 баллов – 0% верных ответов.

	Баллы выставляются пропорционально количеству верных ответов
Промежуточный тест 4	3 балла– 100% верных ответов. 0 баллов – 0% верных ответов. Баллы выставляются пропорционально количеству верных ответов
Промежуточный тест 5	3 балла– 100% верных ответов. 0 баллов – 0% верных ответов. Баллы выставляются пропорционально количеству верных ответов
Промежуточный тест 6	3 балла – 100% верных ответов. 0 баллов – 0% верных ответов. Баллы выставляются пропорционально количеству верных ответов
Промежуточный тест 7	3 балла – 100% верных ответов. 0 баллов – 0% верных ответов. Баллы выставляются пропорционально количеству верных ответов
Промежуточный тест 8	3 балла – 100% верных ответов. 0 баллов – 0% верных ответов. Баллы выставляются пропорционально количеству верных ответов
Промежуточный тест 9	3 балла – 100% верных ответов. 0 баллов – 0% верных ответов. Баллы выставляются пропорционально количеству верных ответов
Промежуточный тест 10	3 балла – 100% верных ответов. 0 баллов – 0% верных ответов. Баллы выставляются пропорционально количеству верных ответов

7.2.2 Задание

Типовой пример задания

Заполните шаблон бизнес-модели применительно к своей проектной идее:

Ключевые партнеры 	Ключевые действия 	Ценностные предложения 	Взаимоотношения с клиентами 	Сегменты потребителей 
	Ключевые ресурсы 		Каналы 	
Структура расходов 		Потоки доходов 		

Краткое описание и регламент выполнения

Студент прикрепляет выполненные задания в СДО «Росдистант», преподаватель оценивает задания каждого студента индивидуально согласно критериям оценки. Производится проверка наличия всех элементов поставленного задания, правильности выполнения задания и принимается решение об оценке. В случае, если задание выполнено неверно, преподаватель может вернуть его на доработку.

Критерии оценки:

- 12 баллов - правильное выполнение практических заданий;
- 5 баллов – выполнение более 50% заданий без ошибок и замечаний;
- 3 балла – выполнение более 30% заданий без ошибок и замечаний;
- 0 баллов – выполнение менее 30% заданий без ошибок и замечаний
- 10 баллов – не выполнение практических заданий.

7.2.3. Вопросы для учебника. Итоговый тест.

Типовые примеры заданий

Задание №1	
К внутренней вторичной информации можно отнести	
Выберите несколько из 4 вариантов ответа:	
1)	отчеты продавцов, планы маркетинга, перечень жалоб и рекламаций потребителей
2)	справочные издания по маркетингу, стандарты, статьи в газетах и журналах, отчеты открытых акционерных обществ
3)	списки клиентов, данные о регистрации патентов
4)	стандарты предприятия, должностные инструкции, результаты налоговой проверки
Задание №2	

К недостаткам вторичной информации можно отнести	
Выберите один из 4 вариантов ответа:	
1)	отсутствие гарантий надежности, запаздывание необходимых сведений
2)	неполноту данных, высокую трудоемкость сбора
3)	сложность проверки, отсутствие опубликованных данных
4)	сложность применения к реальной рыночной ситуации, большие затраты времени на сбор

Задание №3	
К внешней вторичной информации можно отнести	
Выберите один из 4 вариантов ответа:	
1)	отчеты продавцов, планы маркетинга, перечень жалоб и рекламаций потребителей
2)	справочные издания по маркетингу, стандарты, статьи в газетах и журналах, отчеты открытых акционерных обществ
3)	списки клиентов, данные о регистрации патентов
4)	стандарты предприятия, должностные инструкции, результаты налоговой проверки

Задание №4	
К информации, включающей количественные данные о рынке, относят	
Выберите несколько из 5 вариантов ответа:	
1)	емкость рынка
2)	рост рынка
3)	долю рынка
4)	количество рекламных обращений
5)	рентабельность

Задание №5	
Работа с маркетинговой информацией требует	
Выберите один из 5 вариантов ответа:	
1)	аналитического подхода
2)	системного подхода
3)	дифференциального подхода
4)	прогностического подхода
5)	программно-целевого подхода

Задание №6	
По форме постановки вопросы бывают	
Выберите несколько из 4 вариантов ответа:	
1)	открытые
2)	закрытые
3)	абсолютно закрытые
4)	абсолютно открытые

Задание №7	
Укажите особенности наблюдения – прямой регистрации событий очевидцами.	
Выберите несколько из 4 вариантов ответа:	

1)	Целенаправленность
2)	Наблюдение планируется заранее
3)	Наблюдение никогда не планируется заранее
4)	Все данные фиксируются в протоколах или карточках

Задание №8	
Наблюдение не бывает	
Выберите один из 4 вариантов ответа:	
1)	включенным и невключенным (участие самого исследователя)
2)	открытым и закрытым
3)	стандартизированным и нестандартизированным
4)	проводимым в полевых условиях и в лабораторных

Задание №9	
Укажите преимущества маркетинговой информации.	
Выберите несколько из 4 вариантов ответа:	
1)	Комплексный анализ данных
2)	Организованный сбор информации
3)	Релевантность информации
4)	Координация плана маркетинга

Задание №10	
Укажите свойства маркетинговой информации.	
Выберите несколько из 4 вариантов ответа:	
1)	Целенаправленность
2)	Объективность
3)	Наглядность представления
4)	Возможность быстрой передачи

Задание №11	
Укажите основные задачи маркетинговых исследований.	
Выберите несколько из 4 вариантов ответа:	
1)	Изучение характеристик рынка
2)	Оценка потенциала рынка
3)	Анализ распределения долей рынка
4)	Определение фонда оплаты труда персонала

Задание №12	
Методики статистической обработки информации не включают	
Выберите один из 4 вариантов ответа:	
1)	корреляционный анализ
2)	промежуточный анализ
3)	регрессионный анализ
4)	факторный анализ

Задание №13	
Маркетинговая информация позволяет предприятию	
Выберите несколько из 4 вариантов ответа:	
1)	получать конкурентные преимущества
2)	снижать финансовый риск
3)	получать прибыль
4)	анализировать состояние внешней и внутренней среды
Задание №14	
К преимуществам наблюдения можно отнести	
Выберите несколько из 4 вариантов ответа:	
1)	объективность по сравнению с опросом
2)	сравнительную экономичность
3)	независимость от желания объекта сотрудничать
4)	возможность использования технических средств наблюдения

Задание №15	
Что относят к недостаткам наблюдения?	
Выберите несколько из 4 вариантов ответа:	
1)	Сложность расшифровки невербального языка
2)	Если наблюдение открытое, то возможно неестественное поведение
3)	Иногда неизвестна методология сбора и обработки
4)	Невозможность оценить достоверность

Задание №16	
Система внешней информации объединяет	
Выберите несколько из 4 вариантов ответа:	
1)	сведения о состоянии внешней среды предприятия
2)	сведения о состоянии рынка и его инфраструктуры
3)	сведения о списке клиентов
4)	нормы и нормативы, стандарты

Задание №17	
На каких принципах базируется маркетинговая информация?	
Выберите несколько из 4 вариантов ответа:	
1)	Объективность
2)	Актуальность
3)	Релевантность
4)	Адекватность

Задание №18	
К основным источникам вторичной информации относятся	
Выберите несколько из 4 вариантов ответа:	
1)	средства массовой информации
2)	производители
3)	различные бюллетени

4)	дистрибьюторы
----	---------------

Задание №19

Какие типы информации выделяют по месту сбора?

Выберите несколько из 4 вариантов ответа:

1)	Первичная
2)	Внутренняя
3)	Вторичная
4)	Внешняя

Задание №20

Что не является этапом проведения маркетингового исследования?

Выберите один из 4 вариантов ответа:

1)	Отбор источников информации
2)	Сбор информации
3)	Проведение рекламной кампании
4)	Анализ собранной информации

Краткое описание и регламент выполнения

Обучающийся выполняет вопросы для учебника и итоговый тест в СДО «Росдистант».

Вопросы для учебника:

Вопросы для учебника по каждой теме выбираются из банка тестовых заданий для итогового теста.

Итоговый тест:

Итоговый тест включает в себя 35 вопросов. На его выполнение даётся 2 часа.

Критерии оценки:

Формы текущего контроля	Критерии и нормы оценки
Вопросы для учебника	За просмотр электронного учебника и ответы на вопросы для учебника выставляется по 1,5 б. за каждую тему (по темам 1,2,3,4,5,6,7,8,9,10)
Итоговый тест	Максимальное количество баллов - 40 б. (баллы студенту начисляются автоматически пропорционально выполненным тестовым заданиям)

7.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины

7.3.1. Вопросы к промежуточной аттестации

Семестр 2

№ п/п	Вопросы к зачету с оценкой
1	Понятие предпринимательства, предпринимательской деятельности
2	Цели предпринимательской деятельности
3	Виды и формы проектов, критерии отбора
4	Виды предпринимательской деятельности
5	Организационная структура предпринимательской деятельности
6	Система взаимоотношений участников предпринимательской деятельности
7	Содержание предпринимательства
8	Организационная структура и содержание предпринимательства
9	Понятие и сущность управления предпринимательскими структурами
10	Актуальность управления инновационными проектами
11	Цели и задачи управления предпринимательскими структурами
12	Понятие, классификация и характеристики инновационного предпринимательства
13	Содержание, участники и окружение предпринимательского проекта
14	Жизненный цикл проекта: фазы и этапы
15	Содержание 1 и 2 фаз жизненного цикла предпринимательского проекта
16	Содержание 3 и 4 фаз жизненного цикла предпринимательского проекта
17	Маркетинговые исследования для предпринимательского проекта
18	Маркетинговые исследования для инновационных проектов
19	Инструменты анализа рынка
20	Потенциал рыночной ниши
21	Яндекс Вордстат для оценки потребительского спроса
22	Ёмкость рынка
23	Фокус-группы, как метод маркетингового исследования
24	Анкетирование, как метод маркетингового исследования
25	Опрос, как метод маркетингового исследования
26	Бенчмаркинг, как метод маркетингового исследования
27	Экспертные оценки, как метод маркетингового исследования
28	Полевые маркетинговые исследования
29	Кабинетные маркетинговые исследования
30	Качественные маркетинговые исследования
31	Количественные маркетинговые исследования
32	Эксперимент: понятие, основные виды и признаки.
33	Способы сбора информации в маркетинге и ее источники
34	Репрезентативность выборки и ее ошибка.
35	Виды выборки, ее методы и характеристика.
36	Выбор объекта исследования: генеральная совокупность, выборка, объем выборки, определение состава выборки.
37	Количественные исследования: понятие, проблемы, стадии, концепция сбора данных.
38	Выбор вида средств маркетинговых исследований и метода коммуникации.
39	Панель как метод исследования: понятие, виды, содержание
40	Оценочные маркетинговые исследования: сущность, специфика

7.3.2. Критерии и нормы оценки

Суммарно студент может набрать максимум 100 баллов.

Формы текущего контроля	Количество баллов (максимум)
- Промежуточные тесты	30

- Задание	12
- Вопросы для учебника	15
- Анкета	3
- Итоговый тест	40
Итого	100

Критерии оценки:

Оценка по дисциплине формируется исходя из количества набранных баллов по накопительному рейтингу согласно следующим критериям:

Семестр	Форма проведения промежуточной аттестации	Критерии и нормы оценки	
2	Зачет с оценкой	«отлично»	Студент набрал 85 и более баллов по накопительному рейтингу
		«хорошо»	Студент набрал от 70 до 84,9 баллов по накопительному рейтингу
		«удовлетворительно»	Студент набрал от 55 до 69,9 баллов по накопительному рейтингу
		«неудовлетворительно»	Студент набрал менее 55 баллов по накопительному рейтингу

В случае пересдачи критерии оценки следующие:

Семестр	Форма проведения промежуточной аттестации	Критерии и нормы оценки	
2	Зачет с оценкой	«отлично»	Свободное владение основными терминами и понятиями курса. Последовательное и логичное изложение материала курса. Законченные выводы и обобщения по теме вопросов
		«хорошо»	Знание основных терминов и понятий курса. Последовательное изложение материала курса. Умение формулировать некоторые обобщения по теме. Достаточно полные ответы на вопросы при сдаче зачёта с оценкой
		«удовлетворительно»	Удовлетворительное знание основных терминов и понятий курса. Удовлетворительное знание и

Семестр	Форма проведения промежуточной аттестации	Критерии и нормы оценки	
			<p>владение методами и средствами решения задач. Недостаточно последовательное изложение материала курса. Умение формулировать отдельные выводы и обобщения по теме вопросов.</p>
		«неудовлетворительно»	<p>Полностью не раскрыт ни один вопрос.</p>

8. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

8.1. Обязательная литература

№ п/п	Авторы, составители	Заглавие (заголовок)	Тип (учебник, учебное пособие, учебно-методическое пособие, практикум, др.)	Год издания	Количество в научной библиотеке / Наименование ЭБС
1	Г.А. Поташева	Управление проектами (проектный менеджмент)	Учебное пособие	2020	ЭБС «ZNANIUM.COM»
2	Г.В. Ахметжанова	Проектная деятельность	Учебно-методическое пособие	2019	Репозиторий ТГУ
3	О.Г. Тихомирова	Управление проектами	Практикум, учебное пособие	2019	ЭБС «ZNANIUM.COM»

8.2. Дополнительная литература

№ п/п	Авторы, составители	Заглавие (заголовок)	Тип (учебник, учебное пособие, учебно-методическое пособие, практикум, др.)	Год издания	Количество в научной библиотеке / Наименование ЭБС
1	Т. С. Васючкова, М. А. Держо, Н. А. Иванчева, Т. П. Пухначева	Управление проектами с использованием Microsoft Project	Учебное пособие	2020	ЭБС «IPRbooks»
2	М. В. Романова	Управление проектами	Учебное пособие	2020	ЭБС «ZNANIUM.COM»
3	Г. Д. Антонов, О. П. Иванова, В. М. Тумин	Проектное управление	Учебник	2022	ЭБС «ZNANIUM.COM»
4	Р. Ньютон	Управление проектами от А до Я	Практическое пособие	2019	ЭБС «IPRbooks»

8.3. Перечень профессиональных баз данных и информационных справочных систем

- Elibrary [Электронный ресурс] : научная электронная библиотека. – Москва: НЭБ, 2000–. – Режим доступа: elibrary.ru. – Загл. с экрана. – Яз. рус., англ.
- Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] : информационный портал — Режим доступа к системе.: <http://www.gks.ru/>
- Центральный банк Российской Федерации [Электронный ресурс] — Режим доступа: <http://www.cbr.ru/>

8.4. Перечень программного обеспечения

№ п/п	Наименование ПО	Реквизиты договора (дата, номер, срок действия)
1	Windows: WinPro 10 RUS Upgrd OLP NL Acdmc	договор № 757 от 04.07.2018, срок действия – бессрочно; контракт № 1653 от 14.12.2018, срок действия – бессрочно
2	Office Standard: 1 Office Stdandard 2013 Russian OLP NL AcademicEdition	договор № 690 от 19.05.2015, срок действия – бессрочно

8.5. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

№ п/п	Наименование оборудованных учебных кабинетов, лабораторий, мастерских и др. объектов для проведения практических и лабораторных занятий, помещений для самостоятельной работы обучающихся (номер аудитории)	Перечень основного оборудования
1	Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа. Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа. Учебная аудитория для курсового проектирования (выполнения курсовых работ). Учебная аудитория для проведения групповых и индивидуальных консультаций. Учебная аудитория для проведения занятий текущего контроля и промежуточной аттестации (С-801).	Стол�ы ученические двухместные (моноблок), стол ученический двухместный, стол преподавательский, стул преподавательский, доска аудиторная (меловая), кафедра, проектор, экран, компьютер.
2	Помещение для самостоятельной работы студентов (Г-401)	Стол�ы ученические, стул�я ученические, ПК с выходом в сеть Интернет
3	Помещение для самостоятельной работы студентов (С-508)	Стол�ы ученические, стул�я ученические, ПК с выходом в сеть Интернет