

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Б1.В.05
(индекс дисциплины)

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Стратегический менеджмент
(наименование дисциплины)

по направлению подготовки

38.03.02 Менеджмент

направленность (профиль)
Логистика и управление цепями поставок

Форма обучения: очно-заочная

Год набора: 2019

Общая трудоемкость: 5 ЗЕ

Распределение часов дисциплины по семестрам

| Семестр | 9 | Итого |
|--------------------------|------------|------------|
| Форма контроля | Экзамен | |
| Вид занятий | | |
| Лекции | 4 | 4 |
| Лабораторные | | |
| Практические | 6 | 6 |
| ККР | 1 | 1 |
| Промежуточная аттестация | 0,35 | 0,35 |
| Контактная работа | 11,35 | 11,35 |
| Самостоятельная работа | 133 | 133 |
| Контроль | 35,65 | 35,65 |
| Итого | 180 | 180 |

Рабочую программу составил(и):

Доцент, доцент, к.э.н., Шевлякова Е.М.

(должность, ученое звание, степень, Фамилия И.О.)

Доцент, доцент, к.э.н., Сярдова О.М.

(должность, ученое звание, степень, Фамилия И.О.)

Рецензирование рабочей программы дисциплины:



Отсутствует



Рецензент

(должность, ученое звание, степень, Фамилия И.О.)

Рабочая программа дисциплины составлена на основании ФГОС ВО и учебного плана специальности 38.03.02 Менеджмент, направленность (профиль): Логистика и управление цепями поставок.

Срок действия рабочей программы дисциплины до «31» августа 2024 г.

УТВЕРЖДЕНО

На заседании департамента бакалавриата (экономических и управленческих программ)

(протокол заседания №1 от «01» сентября 2020 г.).

1. Цель освоения дисциплины

Цель освоения дисциплины – сформировать у студентов базовые знания и практические навыки в области стратегического менеджмента в условиях нестабильного экономического развития и умения осуществлять эффективное управление организацией (предприятием) направленное на обеспечение конкурентоспособности.

2. Место дисциплины в структуре ОПОП ВО

Дисциплины и практики, на освоении которых базируется данная дисциплина: Экономика.

Дисциплины и практики, для которых освоение данной дисциплины необходимо как предшествующее: преддипломная практика.

3. Планируемые результаты обучения

| Формируемые и контролируемые компетенции (код и наименование) | Индикаторы достижения компетенций (код и наименование) | Планируемые результаты обучения |
|--|---|---|
| ПК-4. Способен управлять инвестициями, формируя диверсифицированный сбалансированный портфель проектов | ПК-4.1 Способность управлять инвестициями проектов | Знать: особенности формирования инвестиций |
| | | Уметь: управлять инвестициями проектов |
| | | Владеть: навыками управления инвестиций проектов |
| ПК-10. Способен определять и рассчитывать показатели результативности процессов | ПК-10.4 Способность выявлять и формировать общие затраты по видам деятельности | Знать: виды затрат |
| | | Уметь: выявлять общие затраты по видам деятельности |
| | | Владеть: навыками выявления и формирования общих затрат по видам деятельности |

4. Структура и содержание дисциплины «Стратегический менеджмент»

| Модуль (раздел) | Вид учебной работы | Наименование тем занятий (учебной работы) | Семестр | Объем, ч. | Баллы | Интерактив, ч. | Формы текущего контроля (наименование оценочного средства) |
|--------------------|--------------------------|---|---------|-----------|-------|----------------|--|
| Модуль 1 | Лек | Тема 1 Предмет, задачи и принципы стратегического менеджмента. Школы стратегического менеджмента. | 9 | 2 | 10 | - | Промежуточные тестовые задания 1 |
| | Пр | Предмет, задачи и принципы стратегического менеджмента. Школы стратегического менеджмента. | 9 | 2 | - | - | Задания, проверяемые вручную |
| | Ср | Тема 2 Структура и уровни процесса стратегического менеджмента | 9 | 30 | 10 | - | Промежуточные тестовые задания 2 |
| | Ср | Тема 3 Содержание и факторы, определяющие корпоративную стратегию | 9 | 30 | - | - | Промежуточные тестовые задания 3 |
| | Лек | Тема 4 Стратегический анализ маркетинговой среды | 9 | 2 | 10 | - | Промежуточные тестовые задания 4 |
| | ПрЗ | Стратегический анализ маркетинговой среды | 9 | 2 | - | - | Задания, проверяемые вручную |
| | Ср | Тема 5 Стратегия одиночного бизнеса | 9 | 4 | - | - | Задания, проверяемые вручную |
| | Ср | Тема 6 Инструментарий реализации стратегии | 9 | 40 | 10 | - | Промежуточные тестовые задания 5 |

| Модуль (раздел) | Вид учебной работы | Наименование тем занятий (учебной работы) | Семестр | Объем, ч. | Баллы | Интерактив, ч. | Формы текущего контроля (наименование оценочного средства) |
|----------------------------|-----------------------------------|--|----------------|------------------|--------------|-----------------------|---|
| | Ср | Тема 7 Организация стратегического контроля | 9 | 31 | 10 | - | Промежуточные тестовые задания 6 |
| | ККР | | 9 | 1 | | | |
| | ПА | Промежуточная аттестация | 9 | 0,35 | - | - | |
| | К | Контроль | 9 | 35,65 | 40 | - | Итоговое тестирование |
| Итого: | | | | 180 | 100 | | |

5. Образовательные технологии

При реализации учебных процессов по освоению дисциплины с целью формирования компетенций у студентов используются дистанционные образовательные технологии

.....

6. Методические указания по освоению дисциплины

| Вид учебных занятий | Организация деятельности студента |
|--------------------------------|---|
| Лекция | Написания конспекта лекций: кратко, схематично, последовательно фиксировать основные положения, выводы, формулировки, обобщения; помечать важные мысли, выделять ключевые слова, термины. Проверка терминов, понятий с помощью энциклопедий, словарей, справочников с выписыванием толкований в тетрадь. Обозначить вопросы, термины, материал, который вызывает трудности, пометить и попытаться найти ответ в рекомендуемой литературе. Если самостоятельно не удастся разобраться в материале, необходимо сформулировать вопрос и задать преподавателю на консультации, на практическом занятии. |
| Практические занятия | Работа с конспектом лекций, подготовка ответов к контрольным вопросам, просмотр рекомендуемой литературы, работа с текстом (указать текст из источника и др.). Прослушивание аудио – и видеозаписей по заданной теме, решение, кейс-задач и др. |
| Подготовка к зачету (экзамену) | При подготовке к зачету (экзамену) необходимо ориентироваться на конспекты лекций, рекомендуемую литературу и др. |

...

7. Оценочные средства

7.1. Паспорт оценочных средств

| Семестр | Код контролируемой компетенции (или ее части) | Наименование оценочного средства ¹ |
|---------|---|--|
| 9 | ПК-4 | <p><i>Промежуточные тестовые задания:</i> Тема №1 «Предмет, задачи и принципы стратегического менеджмента. Школы стратегического менеджмента» Тема №2 «Структура и уровни процесса стратегического менеджмента». Тема №3 «Содержание и факторы, определяющие корпоративную стратегию». Тема №4 «Стратегический анализ маркетинговой среды».</p> <p><i>Учебные задания, проверяемые вручную</i></p> |
| 9 | ПК-10 | <p><i>Промежуточные тестовые задания:</i> Тема №6 «Инструментарий реализации стратегии» Тема № 7 «Организация стратегического контроля».</p> <p><i>Вопросы к экзамену № 1-60</i></p> |

7.2. Типовые задания или иные материалы, необходимые для текущего контроля

7.2.1. Тестовые задания (наименование оценочного средства)

Типовые примеры заданий

| Задание №1 | | |
|--------------------------------------|--|--|
| Управление – это | | |
| Выберите один из 3 вариантов ответа: | | |
| 1) | | совокупность приемов, методов, рационального сочетания методов и звеньев управленческой системы и ее взаимосвязь с управлением объектов и другими управляющими системами во времени и в пространстве |
| 2) | | процесс планирования, организации, мотивации и контроля, необходимый для того, чтобы сформулировать и достичь цели организации |
| 3) | | обеспечение согласованной и слаженной работы участвующих в процессе выполнения плановых заданий производственных и функциональных подразделений предприятия и цехов |

| Задание №2 |
|--|
| Структурное подразделение – это |

¹Указываются оценочные средства для каждой компетенции в соответствии с Разделом 4 (примечание: не каждую компетенцию можно проверить вопросом к зачету/экзамену, т.е. не по каждой компетенции могут быть указаны вопросы к зачету/экзамену; однако все вопросы к зачету/экзамену в совокупности должны быть указаны в графе «Наименование оценочного средства»).

| Выберите несколько из 3 вариантов ответа: | | |
|---|--|--|
| 1) | | официально выделенный орган управления определенным участком деятельности организации с самостоятельными задачами, функциями и ответственностью за их выполнение |
| 2) | | официально выделенная часть площади предприятия или учреждения |
| 3) | | официально выделенная часть предприятия или учреждения вместе с относящимися к ней работниками, выполняющими установленный круг обязанностей и отвечающих за выполнение возложенных на них задач |

| Задание №3 | | |
|---|--|--|
| Механизм управления представляет собой | | |
| Выберите несколько из 3 вариантов ответа: | | |
| 1) | | центральную конструкцию менеджмента, раскрывающую механику, специфику управленческого труда, многообразный его инструментарий в виде средств воздействия на управляемый объект и технологию их выбора менеджером |
| 2) | | наиболее активную часть системы управления, обеспечивающую воздействие на факторы, от состояния которых зависит результат деятельности управляемого объекта |
| 3) | | слаженную работу всех звеньев предприятия |

| Задание №4 | | |
|--|--|---|
| Принцип единоначалия в управлении и коллегиальности в выработке решений предполагает, что | | |
| Выберите один из 3 вариантов ответа: | | |
| 1) | | структуры подчиняются одному центру, одному лицу или какому-либо органу управления |
| 2) | | структуры подчиняются одному лицу, как правил, – Генеральному директору |
| 3) | | у каждого подчиненного должен быть один непосредственный начальник, отдающий ему распоряжения, приказы, и отчитывается подчиненный только перед ним; любое принимаемое решение должно разрабатываться коллективно |

| Задание №5 | | |
|---|--|---|
| Выберите верное утверждение. Руководитель... | | |
| Выберите один из 3 вариантов ответа: | | |
| 1) | | располагает любыми доступными ему формами наказания и поощрения подчиненных для воздействия на их производственную (научную, творческую и пр.) активность |
| 2) | | не несет юридическую ответственность за функционирование коллектива перед назначившей его инстанцией |
| 3) | | это лицо, на которое официально возложены функции управления коллективом и организации его деятельности |

| Задание №6 | | |
|--|--|--|
| Политика организации представляет собой | | |

| Выберите один из 3 вариантов ответа: | | |
|--------------------------------------|--|--|
| 1) | | система правил, в соответствии с которыми система ведет себя в целом и по которым действуют люди, входящие в эту систему |
| 2) | | генеральное направление работы с персоналом, отражающее совокупность принципов, методов, набор правил и норм в области работы с персоналом, которые должны быть осознаны и определенным образом сформулированы |
| 3) | | основной документ, который определяет способы ведения бухгалтерского учета, используемые при отражении хозяйственных операций |

| Задание №7 | | |
|--------------------------------------|--|---|
| Персонал организации – это | | |
| Выберите один из 3 вариантов ответа: | | |
| 1) | | работники, занятые в производстве и его обслуживании |
| 2) | | сотрудники организации, работающие по найму и обладающие определенными профессиональными и качественными характеристиками |
| 3) | | работники, осуществляющие подготовку и оформление документов, учет и контроль |

| Задание №8 | | |
|--|--|---|
| Различают следующие виды методов управления | | |
| Выберите один из 3 вариантов ответа: | | |
| 1) | | экономические, административные и социально-психологические |
| 2) | | организационно-распорядительные и социально-психологические |
| 3) | | экономические и организационно-распорядительные |

| Задание №9 | | |
|--|--|--|
| Принцип экономии времени предполагает | | |
| Выберите один из 3 вариантов ответа: | | |
| 1) | | необходимость постоянного уменьшения трудоемкости операций в процессе управления |
| 2) | | осуществление управления с наименьшими затратами ресурсов, но не в ущерб его рациональности и результативности |
| 3) | | сокращение времени обеденного и технического перерывов |

| Задание №10 | | |
|--|--|--|
| Выберите верное утверждение. Децентрализация... | | |
| Выберите один из 3 вариантов ответа: | | |
| 1) | | является негативным явлением в жизни организации, так как способствует развитию коррупции |
| 2) | | происходит в результате передачи части власти, полномочий и ответственности, права принятия решения в пределах своей компетенции на более низкие уровни управления |
| 3) | | препятствует достижению структурной гибкости и развитию адаптивных возможностей системы управления |

Задание №11

Конкурентное преимущество — это

Выберите один из 3 вариантов ответа:

| | | |
|----|--|---|
| 1) | | то, что способствует превращению возможностей в реальность |
| 2) | | способность предприятия превзойти конкурентов в заданных условиях |
| 3) | | положение фирмы на рынке, позволяющее ей преодолевать силы конкуренции и привлекать покупателей |

Задание №12

К явным источникам конкурентных преимуществ относятся:

Выберите несколько из 4 вариантов ответа:

| | | |
|----|--|---------------------------------------|
| 1) | | дешевое сырье |
| 2) | | дорогое высококачественное сырье |
| 3) | | зависимость от конкретного поставщика |
| 4) | | технология |

Задание №13

Содержанием стратегии низких издержек является:

Выберите один из 3 вариантов ответа:

| | | |
|----|--|---|
| 1) | | предложение высокой цены при минимальных издержках, и как следствие – высокий уровень прибыли |
| 2) | | предложение более низкой, чем конкуренты, цены при том же самом уровне прибыли |
| 3) | | предложение средней цены при минимальных издержках, и как следствие – высокий уровень прибыли |

Задание №14

Для стратегии низких издержек не характерно

Выберите один из 3 вариантов ответа:

| | | |
|----|--|---|
| 1) | | создание продуктов или услуг, которые воспринимаются потребителями как уникальные |
| 2) | | наличие ценовых барьеров на входе |
| 3) | | низкий уровень продуктовой дифференциации |

Задание №15

Целью стратегии дифференциации является достижение конкурентного преимущества

Выберите один из 3 вариантов ответа:

| | | |
|----|--|---|
| 1) | | путем разработки продукции высокого и низкого качества |
| 2) | | путем создания продуктов с низкими и высокими ценами |
| 3) | | путем создания продуктов или услуг, которые воспринимаются потребителями как уникальные |

Задание №16

Достоинством стратегии дифференциации является безопасность компании от конкурентов до тех пор, пока

Выберите один из 2 вариантов ответа:

| | | |
|----|--|--|
| 1) | | потребители сохраняют устойчивую лояльность к ее продукции |
| 2) | | сохраняется низкая цена на продукцию |

Задание №17

Основной проблемой компании, выбравшей стратегию дифференциации, является

Выберите один из 2 вариантов ответа:

| | | |
|----|--|--|
| 1) | | поддержание уникальности в глазах потребителей |
| 2) | | более высокий, чем у конкурентов, уровень цен |

Задание №18

Отличительным преимуществом компании, применяющей стратегию фокусировки, является

Выберите один из 3 вариантов ответа:

| | | |
|----|--|--|
| 1) | | то, что покупатели не могут получить такой же продукт в другом месте |
| 2) | | низкое качество и низкая цена продукции |
| 3) | | абсолютная монополия |

Задание №19

Монополии, возникшие на базе открытий, изобретений и других новшеств, как правило, используют ценовую стратегию

Выберите один из 3 вариантов ответа:

| | | |
|----|--|-----------------------|
| 1) | | среднеотраслевой цены |
| 2) | | «снятия сливок» |
| 3) | | минимальной цены |

Задание №20

Основными особенностями конкурентного преимущества, связанного со стратегией первопроходца, являются:

Выберите несколько из 4 вариантов ответа:

| | | |
|----|--|---|
| 1) | | отсутствует риск выхода на рынок, поскольку производится впервые |
| 2) | | данное конкурентное преимущество основано на использовании новшеств — продуктовых, технологических, организационных |
| 3) | | оно связано со значительным риском, но обеспечивает в случае успеха более высокую прибыль |
| 4) | | его проще завоевать, чем сохранить |

Задание №21

Необходимыми рыночными условиями реализации стратегии первопроходца являются:

| Выберите несколько из 3 вариантов ответа: | | |
|---|--|---|
| 1) | | наличие аналогов продукции |
| 2) | | отсутствие аналогов продукции |
| 3) | | наличие потенциального спроса на предлагаемые новинки |

| Задание №22 | | |
|---|--|----------------------|
| Средствами защиты конкурентных преимуществ являются: | | |
| Выберите несколько из 3 вариантов ответа: | | |
| 1) | | низкая себестоимость |
| 2) | | монополия |
| 3) | | патенты |

| Задание №23 | | |
|---|--|---------------------------------|
| Рыночными условиями использования стратегии синергизма являются: | | |
| Выберите несколько из 3 вариантов ответа: | | |
| 1) | | отсутствие аналогов продукции |
| 2) | | добровольное объединение усилий |
| 3) | | совместное владение ресурсами |

| Задание №24 | | |
|--|--|---------------------------------|
| К средствам защиты конкурентных преимуществ не относятся: | | |
| Выберите один из 3 вариантов ответа: | | |
| 1) | | специализированное оборудование |
| 2) | | ноу-хау |
| 3) | | доступ к источникам сырья |

| Задание №25 | | |
|--|--|---------------------------------|
| К направлениям достижения конкурентных преимуществ относятся: | | |
| Выберите несколько из 4 вариантов ответа: | | |
| 1) | | лидерство в издержках |
| 2) | | изготовление продуктов-аналогов |
| 3) | | фокусирование |
| 4) | | ранний выход на рынок |

| Задание №26 | | |
|---|--|--------------------------|
| Какие из перечисленных стратегий М. Портер базовыми? | | |
| Выберите один из 3 вариантов ответа: | | |
| 1) | | стратегия первопроходца |
| 2) | | синергизм |
| 3) | | дифференциация продукции |

| Задание №27 | | |
|-------------|--|--|
|-------------|--|--|

| В зависимости от источников конкурентные преимущества подразделяются на | | |
|--|--|---------------------------------------|
| Выберите один из 3 вариантов ответа: | | |
| 1) | | естественные и искусственно созданные |
| 2) | | преимущества высокого и низкого ранга |
| 3) | | явные и неявные |

| Задание №28 | | |
|--|--|----------------------------|
| К преимуществам высокого ранга относятся: | | |
| Выберите несколько из 4 вариантов ответа: | | |
| 1) | | дешевая рабочая сила |
| 2) | | патенты |
| 3) | | квалифицированный персонал |
| 4) | | развитый маркетинг |

| Задание №29 | | |
|---|--|------------------------------|
| К преимуществам высокого ранга не относятся: | | |
| Выберите один из 3 вариантов ответа: | | |
| 1) | | доступность источников сырья |
| 2) | | ведение долговременных НИОКР |
| 3) | | высокая репутация |

| Задание №30 | | |
|---|--|-------------------------------------|
| К преимуществам низкого ранга относятся: | | |
| Выберите один из 3 вариантов ответа: | | |
| 1) | | дешевая рабочая сила |
| 2) | | долговременные связи с покупателями |
| 3) | | использование новейших технологий |

Краткое описание и регламент выполнения

1. Провести тестирование студентов согласно плана-графика освоения дисциплины.
2. Оценить количество правильных ответов.
3. Выставить результаты тестирования.

Критерии оценки:

- 0 баллов – правильно выполнено меньше 2/3 тестовых заданий.
 2 балла – правильно выполнено больше 2/3 тестовых заданий.

7.2.2. Учебные задания, проверяемые вручную

Кейс-задачи

Задание 1. На основе анализа собранных предложений по развитию компании, представленных в левой таблице, установите:

- а) имеют ли они отношение к стратегии компании;

б) если имеют, то к какому из элементов стратегии? Элементы стратегии перечислены в правой колонке таблицы.

Соедините предложения и элементы стратегии отрезками прямой линии.

| Предложения | Элементы стратегии |
|---|---------------------------------------|
| Увеличение числа ассортиментных линий | Диверсификация |
| Вхождение в две новые отрасли | Размещение инвестиций |
| Приобретение завода-поставщика | Отказ от убыточного бизнеса |
| Приобретение акций другой компании | Географическое распространение |
| Снижение цен товаров, позволяющих увеличить выручку | Интеграция |
| Снижение цен на продукты по отношению к конкурентам | Защита от действий конкурента и угроз |
| Размещение производства за пределами страны | Стратегия хозяйственного портфеля |
| Повышение качества при неизменной цене | Создание конкурентных преимуществ |
| Использование новых технологий | Использование новых возможностей |
| Развитие образовательных программ | Повышение краткосрочной доходности |
| Закрытие завода в городе А | Социальная стратегия |

Задание 2. Для каждого автотранспортного предприятия одной из важнейших задач является снижение себестоимости перевозок. Значительное место в себестоимости занимают затраты на техническое обслуживание и ремонт подвижного состава, на горюче-смазочные материалы.

Иркутская автобаза связи (в данной ситуации рассматривается только основное предприятие автобазы, без филиалов) является самостоятельным подразделением Управления федеральной почтовой связи Иркутской области. Автобаза представляет собой комплексное предприятие, т. е. занимается как выполнением перевозок, так и хранением, техническим обслуживанием и ремонтом подвижного состава.

Перевозки, осуществляемые данным предприятием, делятся на два вида: муниципальные (в основном почтовые грузы) и коммерческие (перевозка грузов для частных лиц и предприятий).

Осуществление платных перевозок стало практиковаться вследствие кризиса, схватившего экономику страны, и, в частности, в результате неплатежей, отсутствия денег в муниципальной сфере и др.

В целом по автотранспортному предприятию наблюдается следующее соотношение отчетных и плановых значений важнейших показателей деятельности:

- общая сумма затрат на перевозки увеличилась на 113 826 тыс. руб.;
- наблюдается перерасход по статьям — фонд оплаты труда, горюче-смазочные материалы и масла, техническое обслуживание и ремонт, общехозяйственные расходы;
- относительная экономия достигнута по статьям затрат - амортизация, износ и ремонт шин.

На основе результатов анализа можно сделать следующие выводы: план по объему транспортных услуг (муниципальные и коммерческие перевозки) перевыполнен на 1,12%. Также наблюдается перевыполнение плана по отдельным группам доходов. Преобладающую роль в структуре доходов занимают почасовые доходы от перевозок, так как они получены от основной деятельности предприятия. Прочие доходы получены от сдачи помещений в аренду, ремонта постороннего транспорта, реализации автомобилей.

План по общей прибыли перевыполнен на 13,21%. Основную часть прибыли составляет прибыль, полученная от почасовых перевозок (более 90%), прочая составляет десятую часть.

Таким образом, Иркутская автобаза связи получает доход преимущественно от основного вида деятельности, а величина прочих доходов составляет 2,4%. План по всем технико-эксплуатационным и экономическим показателям выполнен и перевыполнен, за исключением показателя списочного количества автомобилей. Одним из резервов увеличения мощностей Иркутской автобазы связи является расширение списочного количества автомобилей. Следует отметить, что предприятие обходится собственными финансовыми ресурсами, что повышает уровень его автономии, но негативно сказывается на маневренности. Степень изношенности парка подвижного состава слишком высока, поэтому необходим поиск наиболее рациональных и экономически выгодных путей его обновления.

В таких условиях перед менеджерами предприятия возникает целый ряд проблем, требующих безотлагательного решения. Это:

- поиск средств на обновление парка подвижного состава, так как через 3 года, максимум 5 лет, выполнение транспортных задач станет невозможным из-за крайней изношенности автомобилей;
- выбор путей более рационального использования производственных и административно-хозяйственных площадей предприятия;
- определение способов повышения эффективности использования и ремонта подвижного состава;
- выработка стратегии развития предприятия в ситуации как общего кризиса, так и стабилизации экономики страны;
- выявление наиболее эффективных способов работы с клиентами (маркетинговый подход).

Вопросы:

- 1) Определите миссию предприятия
- 2) Определите цели предприятия, достижение которых позволит решить сложившиеся проблемы. Определите и критерии достижимости целей.
- 3) Постройте дерево целей.

Процедура оценивания:

1. Проверить соответствие решения сформулированным в кейсе заданиям
2. Оценить обоснованность предложенного решения, наличие альтернативных вариантов.
3. Оценить оригинальность подхода к решению кейса.
4. Написать рекомендации по результатам выполненной работы.
5. Выставить результаты оценки.

Критерии оценки:

Зачтено:

- студент проявил творческие способности в понимании, изложении и практическом применении учебно-программного материала;
- студент продемонстрировал навыки системного анализа общих тенденций и конкретных ситуаций.

Не зачтено:

- студент допустил принципиальные ошибки в выполнении предусмотренных в кейс-задаче заданий;
- студент решает практические вопросы с большими затруднениями, не справляется с ними самостоятельно.

7.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины

7.3.1. Вопросы к промежуточной аттестации

Семестр __9__

| № п/п | Вопросы к экзамену |
|-------|---|
| 1 | Процесс развития стратегического менеджмента |
| 2 | История становления стратегического менеджмента |
| 3 | Сущность стратегического менеджмента |
| 4 | Объекты стратегического менеджмента |
| 5 | Функции стратегического менеджмента |
| 6 | Основные этапы стратегического управления |
| 7 | Понятие миссии организации |
| 8 | Основные черты миссии организации |
| 9 | Понятие цели организации |
| 10 | Критерии качества цели организации |
| 11 | Виды целей организации |
| 12 | Требования, предъявляемые к цели организации |
| 13 | Стратегическое планирование в организации |
| 14 | Стратегическая пирамида, альтернативные подходы |
| 15 | Особенности корпоративной стратегии |
| 16 | Матрица БКГ, ее структура |
| 17 | Методика составления матрицы БКГ |
| 18 | Анализ предпринимательской единицы с помощью Матрицы БКГ |
| 19 | Функциональная стратегия |
| 20 | Факторы, определяющие стратегию компании |
| 21 | Подходы к разработке стратегии |
| 22 | Стили управления |
| 23 | Роль оргструктуры организации в реализации стратегии |
| 24 | Понятие макро и микросреды организации |
| 25 | Основные составляющие внешней среды и их взаимосвязь |
| 26 | Внутренняя среда организации |
| 27 | Типы внешнего окружения |
| 28 | Методы реагирования на изменения внешней среды |
| 29 | PEST-анализ: цель и порядок проведения |
| 30 | Понятие отраслевого анализа |
| 31 | Основные показатели отрасли |
| 32 | Оценка степени конкуренции в отрасли на основе модели «пяти сил» М. Портера |
| 33 | Понятие и характеристика движущих сил конкуренции |
| 34 | Понятие управленческого анализа |
| 35 | Этапы проведения управленческого анализа |
| 36 | Конкурентные преимущества |
| 37 | SWOT-анализ; цель и порядок проведения |
| 38 | Основные стратегии развития организации |
| 39 | Понятие стратегических альтернатив |
| 40 | Особенности формирования стратегических альтернатив |
| 41 | Этапы реализации стратегии |

| | |
|----|---|
| 42 | Контроль реализации стратегии |
| 43 | Стратегическая гибкость как один из принципов подготовки для снижения стратегической уязвимости |
| 44 | Типы бизнес-стратегий |
| 45 | Характеристика бизнес- стратегий |
| 46 | Оценка эффективности стратегии |
| 47 | Стратегический куб как модель стратегического состояния организации |
| 48 | Содержание методик оценки качества экспертной оценки. |
| 49 | Сущность матрицы анализа внутренней среды по бизнес-функциям. |
| 50 | Экономическая сущность категории потребительная стоимость. |
| 51 | Потребительная стоимость как основа конкурентоспособности продукции и предприятия. |
| 52 | Методические подходы к оценке конкурентоспособности. |
| 53 | Совокупность факторов, определяющих стратегию формирования потребительной стоимости. |
| 54 | Методики оценки конкурентоспособности потенциала предприятия с позиций создания потребительной стоимости. |
| 55 | Технология разработки стратегии формирования потребительной стоимости. |
| 56 | Принципы и подходы к формированию стратегии. |
| 57 | Структура, особенности и модель оценки системы информационного обеспечения как основа для разработки стратегии и тактики. |
| 58 | Исследование взаимных влияний компонент внутренней и внешней среды |
| 59 | Методики диагностики стратегии производства, предприятия и т.п., выбор стратегических альтернатив. |
| 60 | Определение возможных вариантов развития и стратегий. |

7.3.2. Критерии и нормы оценки

| Семестр | Форма проведения промежуточной аттестации | Критерии и нормы оценки | |
|---------|---|-------------------------|---------------|
| | | | |
| 9 | экзамен (по накопительному рейтингу) | «отлично» | 80-100 баллов |
| | | «хорошо» | 60-79 баллов |
| | | «удовлетворительно» | 40-59 баллов |
| | | «неудовлетворительно» | 0-39 баллов |

8. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

8.1. Обязательная литература

| № п/п | Авторы, составители | Заглавие (заголовок) | Тип (учебник, учебное пособие, учебно-методическое пособие, практикум, др.) | Год издания | Количество в научной библиотеке / Наименование ЭБС |
|----------|------------------------|---------------------------|---|----------------|--|
| 1. | Кузнецов Б. Т. | Стратегический менеджмент | учеб. пособие | 2017 | ЭБС "IPRbooks" http://www.iprbookshop.ru/71227.html |
| 2. | Ларионов И. К. | Стратегическое управление | учебник | 2017 | "ZNANIUM.COM" http://znanium.com/spec/catalog/author/?id=5c2efa74-358f-11e4-b05e-00237dd2fde2 |
| 3. | Панов А. И. | Стратегический менеджмент | учеб. пособие | 2017 | ЭБС "IPRbooks". http://www.iprbookshop.ru/71059.html |

8.2. Дополнительная литература

| № п/п | Авторы, составители | Заглавие (заголовок) | Тип (учебник, учебное пособие, учебно-методическое пособие, практикум, др.) | Год издания | Количество в научной библиотеке / Наименование ЭБС |
|----------|---------------------|-----------------------------|---|-------------|---|
| 1 | Шадченко Н. Ю. | Стратегический менеджмент [| учеб.-метод. пособие | 2017 | ЭБС "IPRbooks" http://www.iprbookshop.ru/62888.html . |

8.3. Перечень профессиональных баз данных и информационных справочных систем

- Федеральный образовательный портал «Экономика. Социология. Менеджмент» // [Электронный ресурс] сайт -Режим доступа: <http://ecsocman.hse.ru>;
- Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]: официальный сайт. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>;
- Каталог учебников, оборудования, электронных ресурсов [Электронный ресурс]: сайт. - Режим доступа: <http://ndce.edu.ru> ;
- Университетская информационная система «Россия»: ресурсы и сервисы для экономических и социальных исследований, учебных программ и государственного управления [Электронный ресурс]: сайт. – Режим доступа: <http://uisrussia.msu.ru/is4/main.jsp>;
- Журнал «Вопросы экономики» // [Электронный ресурс]: сайт. - Режим доступа: <http://www.vopreco.ru>.

8.4. Перечень программного обеспечения

| № п/п | Наименование ПО | Реквизиты договора (дата, номер, срок действия) |
|----------|-----------------|---|
| | Windows | Договор № 690 от 19.05.2015г., срок действия - бессрочно |
| | Office Standart | Договор № 690 от 19.05.2015г., срок действия - бессрочно; Договор № 727 от 20.07.2016г., срок действия - бессрочно |

8.5. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

| № п/п | Наименование оборудованных учебных кабинетов, лабораторий, мастерских и др. объектов для проведения практических и лабораторных занятий, помещений для самостоятельной работы обучающихся (номер аудитории) | Перечень основного оборудования |
|----------|---|---|
| 1 | Аудитория вебконференций. Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа. Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа. Учебная аудитория для курсового проектирования (выполнения курсовых работ). Учебная аудитория для проведения групповых и индивидуальных консультаций Учебная аудитория для проведения занятий текущего контроля и промежуточной аттестации. (УЛК-807) | Экран телевизионный, ширмы, проектор на штативе. стол преподавательский, стулья преподавательские., транспарант-перетяжка, системный блок . |
| 2 | Аудитория вебконференций. Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа. Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа. Учебная аудитория для курсового проектирования (выполнения курсовых работ). Учебная аудитория для проведения групповых и индивидуальных консультаций Учебная аудитория для проведения занятий текущего контроля и промежуточной аттестации. (УЛК-810) | Экран телевизионный, ширма, проектор на штативе. стол преподавательский, стул преподавательский, транспарант-перетяжка, системный блок. |

| № п/п | Наименование оборудованных учебных кабинетов, лабораторий, мастерских и др. объектов для проведения практических и лабораторных занятий, помещений для самостоятельной работы обучающихся (номер аудитории) | Перечень основного оборудования |
|----------|--|---------------------------------|
| 3 | Компьютерный класс. Помещение для самостоятельной работы. Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа. Учебная аудитория для курсового проектирования (выполнения курсовых работ). Учебная аудитория для проведения групповых и индивидуальных консультаций. Учебная аудитория для проведения занятий текущего контроля и промежуточной аттестации. (Г-401) | |